

Unser Kunde ist eine international führende Unternehmensgruppe im Life Science Segment mit einem jährlichen Umsatz von über 4,5 Milliarden Euro. Mit über 50.000 Mitarbeitern und mehr als 900 unabhängigen Unternehmen aktiv in über 50 Ländern, steht unser Kunde in 45 Ländern weltweit an der Spitze der Branche. Unser Mandant hat über zwei Jahrzehnte Expertise in der Entwicklung von Kits und deren Anwendung haben auf allen Kontinenten zu Produkten geführt, die weltweit Standards setzen. Laboratorien in sämtlichen Erdteilen vertrauen auf die Qualität der Produkte unseres Mandanten.

Für dieses prägnant expandierende Unternehmen aus dem Life Science- u. Biotech-Sektor suchen wir einen wissenschaftlich-affinen und engagierten:

BioTech Application & Sales Specialist Test Kits (m/w/d)

Molekular Biologie – Life Science - Test Kits

Standort: Großraum Freiburg im Breisgau

Kennziffer: 26281

Ihre Aufgaben

- Präsentation von technischen Lösungen bei Besuchen der Kunden und Produktvorführungen vor Ort
- Unterstützung des direkten / indirekten Verkaufsteams mit Ihrem technischen Wissen
- Anwendungsunterstützung bei Onboarding von Neukunden
- Unterstützung der Kunden bei eventuell auftretenden Herausforderungen und Fehlerbehebung
- Aufbau und Entwicklung eines Netzwerks aus Key Accounts, Key Opinion Leaders (KOLs), Entscheidungsträgern und technischen Käufern
- Identifikation und Qualifikation von Verkaufschancen bei bestehenden Kunden
- Diskussion der Verkaufschancen mit dem indirekten Verkaufsteam und Nachverfolgung der Vertragsangebote
- Aktive Verwendung des CRM-Tools (Customer Relation Management)
- Darbietung der Lösungen auf Messen und Konferenzen

Ihre Qualifikation

- Sie sind für unseren Mandanten die ideale Kandidatin / der idealer Kandidat, wenn Sie über eine wissenschaftliche Ausbildung (z.B. B.Sc., M.Sc. oder Dr. - PhD) in Molekularbiologie verfügen.
- Idealerweise verfügen Sie über mehr als 2 Jahre Erfahrung in den Bereichen technische Unterstützung oder Anwendungsunterstützung.
- Sie werden genau die richtige Herausforderung bei unserem Kunden finden, wenn Sie ausgeprägte theoretische und praktische Kenntnisse in Nukleinsäure Extraktion (nucleic acid extraction), real-time PCR, real-time RT-PCR und verwandten molekularen Techniken Ihr Eigen nennen können.
- Sie beherrschen neben der deutschen Sprache auch noch Englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift.
- Sie lieben Abwechslung im Alltag und können kurzfristig spannende Termine im Ausland wahrnehmen.
- Idealerweise mehr als 2 Jahre Erfahrung in der Applikation, technischer Unterstützung und Anwendungsunterstützung
- Starke theoretische und praktische Kenntnisse in Nukleinsäure Extraktion, PCR, real time PCR oder verwandten molekularen Techniken
- Universitätsabschluss in Molekularbiologie / Zellbiologie / Biomedizin / Mikrobiologie oder ähnlichen Fächern
- Verhandlungssicheres Englisch und Deutsch in Wort und Schrift. Französischkenntnisse von Vorteil
- Erfahrung in der Arbeit mit MS Office und CRM

Sie werden in dieser Rolle erfolgreich sein, wenn

- Sie fähig sind, Produktvorteile, Werte und technische Informationen gegenüber Kunden und Kollegen zu präsentieren und zu artikulieren
- Durch Ihre Identifikation und Kommunikation von Kundenbedarf konkrete Verkaufsabschlüsse erzielt werden
- Sie die Fähigkeit und Bereitschaft haben, kurzfristig international zu reisen (meistens innerhalb von Europa, andere Regionen ebenfalls möglich). Sie werden ca. 60% Ihrer Arbeitszeit auf Reisen sein
- Sie gerne unabhängig arbeiten

Seit 2003 vermittelt Optares Medical erfolgreich Fach- und Führungskräfte an Unternehmen der pharmazeutischen, biotechnologischen und medizintechnischen Industrie. Dabei profitieren Sie als Kandidat durch unsere langjährige Branchenexpertise und unser weit reichendes Netzwerk zu den jeweiligen Entscheidungsträgern. Wir ermöglichen Ihnen somit den Zugang zu passgenauen Positionen inklusive echten Herausforderungen und entsprechenden Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Die professionelle, diskrete und transparente Betreuung unserer Kandidaten während des gesamten Bewerbungsprozesses steht dabei für uns im Mittelpunkt.

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Beate Aschoff
Senior Personalberaterin
Tel. +49 441 21879-43
beate.aschoff@optares.de

Optares Medical GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung
Heiligengeist Höfe 8
26121 Oldenburg

www.optares.de

Folgen Sie uns auf

