

Unser Auftraggeber ist ein renommierter, international aufgestellter Konzern der Automobilzulieferindustrie. Als Global Player entwickelt und produziert das Unternehmen komplexe Elektronik-Komponenten für die Automobilindustrie. Für dieses erfolgreiche Unternehmen suchen wir in unbefristeter Festanstellung einen engagierten

Sales Manager - Electronics (m/w/d)

Key Account: VW

Standort: Raum Wolfsburg

Kennziffer: 26303

Ihre Aufgaben

Als Sales Manager (m/w/d) sind Sie für alle Vertriebsaktivitäten rund um den OEM-Kunden VW verantwortlich. Sie tragen die kommerzielle Verantwortung für den gesamten Produktlebenszyklus (Akquise, Entwicklung, Serie) und berichten dabei direkt an den Sales Director.

- Vertriebsseitige Kundenbetreuung inkl. Überwachung der Kundenzufriedenheit
- Ausarbeitung einer nachhaltigen Kundenstrategie zur langfristigen Weiterentwicklung der Geschäftsbeziehungen
- Führung von Verkaufsgesprächen und Preisverhandlungen unter Berücksichtigung und Sicherstellung der wirtschaftlichen Rentabilität
- Ergebnisverantwortung für Umsatz und Marge in Bezug auf den Kundenbereich
- Aufstellung des Business Plans und Ausarbeitung der Forecast-Planung unter vertrieblichen Gesichtspunkten
- Akquisition neuer Aufträge unter Berücksichtigung des Business Plans
- Zusammenarbeit mit Schnittstellen im internationalen Unternehmensverbund

Ihre Qualifikation

- Technisches oder kaufmännisches Studium bzw. vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Berufspraxis im Vertrieb bei einem Automobilzulieferer für Elektronik-Komponenten
- Erfahrungen in der Betreuung des OEM-Kunden Volkswagen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- International Mindset und Reisebereitschaft
- Ausgezeichnete Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, Eigeninitiative und eine hohe Kundenorientierung runden Ihr Profil ab

Geboten wird Ihnen

- eine anspruchsvolle Vertriebsposition in unbefristeter Festanstellung bei einem renommierten Automobilzulieferkonzern
- ein mitarbeiterorientiertes Arbeitsumfeld mit Entfaltungsspielraum und eine innovative Unternehmenskultur
- ein nachhaltiges Weiterbildungsangebot mit fachspezifischen Fortbildungsprogrammen und speziellen Trainings
- die Perspektive für verschiedene Aufstiegs- und Karrieremöglichkeiten innerhalb des Konzerns

Die im Jahr 2003 gegründete OPTARES GmbH & Co. KG steht für Spezialisierung in der Personalberatung: Als erfolgreicher Partner der Automobilzulieferindustrie unterstützen wir namhafte Unternehmen bei der passgenauen und zeitnahen Besetzung von Positionen für Fach- und Führungskräfte.

Unseren Kandidaten garantieren wir eine professionelle, diskrete und transparente Betreuung während des gesamten Bewerbungsprozesses. Sie profitieren von unserem weitreichenden Kunden Netzwerk, welches vom innovativen Mittelständler bis zum international führenden Konzern reicht.

Ihre Ansprechpartnerin

Frau Linda Kandel
Senior Personalberaterin
Tel. +49 441 21879-506
linda.kandel@optares.de

Optares GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung
Heiligengeist Höfe 8
26121 Oldenburg

www.optares.de

Folgen Sie uns auf

