

Unser Mandant ist das weltweit erfolgreichste pharmazeutische Unternehmen der Biotechindustrie. Mit weltweit ca. 20.000 Mitarbeitern werden in den Geschäftsbereichen Hematology/Oncology, Bone, Osteoporosis und Cardiovascular über 20 Milliarden US \$ Umsatz erwirtschaftet.

Unser Kunde arbeitet seit über 30 Jahren hart an der Entwicklung von neuen und innovativen Arzneimitteln, um die Lebensqualität von Patienten und Patientinnen mit schwerwiegenden Erkrankungen entscheidend zu verbessern.

Zum nächstmöglichen Eintrittstermin suchen wir für unseren Kunden einen engagierten

## Medical Science Liaison Manager (m/w/d) Biosimilars

Standort: Home-Office in der Region

Kennziffer: 25126

### Zur Betreuung der Region

- Ostdeutschland

### Ihre Aufgaben

- Repräsentant für die medizinische Abteilung innerhalb der Region
- Durchführung der lokalen Medical Affairs-Aktivitäten im Einklang mit den nationalen, europäischen und globalen Strategien
- Zusammenarbeit mit Ärzten und Nicht-HCP Stakeholdern (u.a. in Apotheken, Krankenkassen und Patientenorganisationen)
- Intensivierung bestehender Kontakte und Erarbeitung entsprechender Engagement Pläne in enger Zusammenarbeit mit den anderen Funktionen und Abteilungen
- Regionale Unterstützung des sog. External Stakeholder Engagement Plans
- Unterstützung bei der Durchführung regionaler medizinisch-wissenschaftlicher Aktivitäten mit Schwerpunkt auf die Weiter- und Fortbildung zum Thema Biosimilars wie ‚flagship‘ Events, Vorträge, regionale Expert-Panels, ‚Round Table‘ Diskussionsforen und Fortbildungsveranstaltungen
- Kooperation mit den regionalen Sales und dem Field-Medical-Teams (RML), Bereitstellung wissenschaftlicher Expertise, ggfs. aktive Beteiligung an den Cluster Team Meetings
- Erarbeitung der erforderlichen Berichte und Zusammenstellung der Medical Insights und auf dieser Basis Umsetzung in erfolgreiche crossfunktionale Aktivitäten
- Beobachtung des Wettbewerbs im Projektbereich und den Zielindikationen
- Sicherstellung der Einhaltung der Compliance-Vorgaben und –Grundsätze des Unternehmens

### Ihre Qualifikation

- Abgeschlossenes medizinisches oder naturwissenschaftliches Studium
- Mehrjährige Erfahrung innerhalb der Medizinischen Abteilung, im wissenschaftlichen Außendienst oder Key Account Management
- Idealerweise gute Produkt- und Literaturkenntnisse sowie solides medizinisches Basiswissen und Erfahrung auf dem Gebiet onkologischer Erkrankungen
- Bereits vorhandenes Netz an Kontakten zu relevanten Ärzten und externen Stakeholdern innerhalb der Region ist sehr wünschenswert
- Starke Kundenorientierung, wissenschaftlich orientierte Denkweise, crossfunktionale Arbeitsweise und ein Pioniergeist sind von Vorteil
- Ausgeprägte Kommunikations-, Präsentations- und Verhandlungsstärke, Teamplayer

Seit 2003 vermittelt Optares Medical erfolgreich Fach- und Führungskräfte an Unternehmen der pharmazeutischen, biotechnologischen und medizintechnischen Industrie. Dabei profitieren Sie als Kandidat durch unsere langjährige Branchenexpertise und unser weit reichendes Netzwerk zu den jeweiligen Entscheidungsträgern. Wir ermöglichen Ihnen somit den Zugang zu passgenauen Positionen inklusive echten Herausforderungen und entsprechenden Weiterentwicklungsmöglichkeiten.

Die professionelle, diskrete und transparente Betreuung unserer Kandidaten während des gesamten Bewerbungsprozesses steht dabei für uns im Mittelpunkt.

### Ihre Ansprechpartnerin

Frau Inken Steinkamp  
Personalberaterin  
Tel. +49 441 21879-46  
inken.steinkamp@optares.de

### Optares Medical GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung  
Heiligengeist Höfe 8  
26121 Oldenburg

[www.optares.de](http://www.optares.de)

Folgen Sie uns auf

