

Unser Auftraggeber ist ein renommierter, international aufgestellter Konzern der Automobilzulieferindustrie. Als Global Player entwickelt und produziert das Unternehmen komplexe Elektronik-Komponenten für die Automobilindustrie. Für dieses erfolgreiche Unternehmen suchen wir in unbefristeter Festanstellung einen engagierten

## Sales Director (m/w/d)

OEM-Business

Standort: verschiedene deutsche Standorte möglich  
Kennziffer: 26304

### Ihre Aufgaben

In dieser strategisch wie operativ geprägten Funktion führen Sie ein Team aus Vertriebsmitarbeitern und tragen die Umsatz- und Ergebnisverantwortung in Bezug auf das OEM-Geschäft.

- Disziplinarische Führung und Coaching der Key Account Manager und Vertriebsingenieure
- Vertriebsseitige Betreuung der OEM-Kunden im Rahmen komplexer Projekte im Bereich Fahrzeugelektronik
- Erstellung und Verfolgung der Umsatz-/Absatzplanung und Controlling
- Ergebnisverantwortung für Umsatz und Marge
- Ausbau der bestehenden sowie Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen
- Entwicklung und Ausarbeitung einer nachhaltigen Kundenstrategie in Bezug auf Wachstum und Profitabilität
- Entwicklung und Umsetzung von Marketing- und Business Development-Strategien zur Erhöhung der Marktbekanntheit und Profitabilität der Produkte

### Ihre Qualifikation

- Technisches oder kaufmännisches Studium bzw. vergleichbare Qualifikation
- Umfassende Sales-Expertise bei einem Automobilzulieferer für Elektronik-Komponenten
- Mehrjährige Berufstätigkeit im Rahmen einer Leitungsfunktion
- Vertriebliches Netzwerk bzw. Kontakte zu OEM-Kunden
- Technisches Know-how im Bereich Fahrzeugelektronik notwendig
- Sehr gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Hervorragende Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten, Reisebereitschaft, Führungsqualitäten und eine unternehmerische Denkweise runden Ihr Profil ab

### Geboten wird Ihnen

- eine unbefristete Festanstellung bei einem etablierten Automobilzulieferer mit technisch anspruchsvollen und hochwertigen Produkten
- eine motivierende Führungsaufgabe als Abteilungsleiter mit der Möglichkeit, große Vertriebsserfolge zu erzielen
- ein der verantwortungsvollen Funktion entsprechendes Vergütungspaket inkl. Bonuszahlungen und Dienstwagen

Die im Jahr 2003 gegründete OPTARES GmbH & Co. KG steht für Spezialisierung in der Personalberatung: Als erfolgreicher Partner der Automobilzulieferindustrie unterstützen wir namhafte Unternehmen bei der passgenauen und zeitnahen Besetzung von Positionen für Fach- und Führungskräfte.

Unseren Kandidaten garantieren wir eine professionelle, diskrete und transparente Betreuung während des gesamten Bewerbungsprozesses. Sie profitieren von unserem weitreichenden Kundennetzwerk, welches vom innovativen Mittelständler bis zum international führenden Konzern reicht.

### Ihre Ansprechpartnerin

Frau Linda Kandel  
Senior Personalberaterin  
Tel. +49 441 21879-506  
linda.kandel@optares.de

### Optares GmbH & Co. KG

Personalberatung und -vermittlung  
Heiligengeist Höfe 8  
26121 Oldenburg

[www.optares.de](http://www.optares.de)

Folgen Sie uns auf

